



## De nouveaux modules disponibles sur la plateforme de formation en ligne Watts Works Se former c'est gagner

Lancée au second semestre 2020, la plateforme de formation en ligne Watts Works propose aux professionnels (installateurs, techniciens, ingénieurs, grossistes) un programme d'e-learning gratuit pour mieux connaître les produits et solutions sur-mesure des marques Socla et Watts. Avec plus de 500 inscrits et 1500 formations effectuées, il s'enrichit aujourd'hui de nouveaux modules.

Accessible en illimité sur le site Training.Watts.com, le dispositif d'apprentissage à distance de Watts dispose désormais d'une bibliothèque riche de 30 formations différentes. Outre le module existant dédié au système de conduites flexibles pré-isolées Microflex®, les participants peuvent se perfectionner sur :

- la problématique de l'équilibrage des réseaux hydrauliques grâce à une nouvelle rubrique Chauffage abordant l'iDROSET,
- la maintenance des disconnecteurs avec deux sessions inédites sur l'application DIGISCO™ dans la thématique Protection et Sécurité des réseaux,
- l'installation du thermostat BT D03 du système Watts Vision® grâce à un contenu pédagogique ajouté au chapitre Régulation et Domotique,
- le mitigeur thermostatique MINIMIXing grâce à deux modules qui complètent la rubrique Solutions pour Eau Chaude Sanitaire. « *Très bien conçu, ce support e-learning permet d'appréhender plus facilement l'utilisation de ce type de produit avec traitement anti-légionellose* » témoigne François Lafon, référent technique de CGR Robinetterie,
- la fixation de robinetterie à l'aide de deux nouvelles formations courtes sur le kit Robifix® Plus.

Didactique, la plateforme Watts Work délivre des apports théoriques et techniques à l'aide de séquences courtes qui permettent aux professionnels « *de se former sans être pressés par le temps* » explique François Lafon. Un ordinateur ou une tablette suffisent pour se connecter et démarrer une formation ou même reprendre un module en cours.

A l'issue de chaque session, un quizz teste les connaissances apprises. « *C'est un excellent moyen pour vérifier notre compréhension du sujet traité* » souligne Maxime Jean, Attaché technico-commercial chez Mestre. « *Et cerise sur le gâteau, grâce aux points gagnés dès le score de 50 % de bonnes réponses atteint et à la possibilité de les échanger pour commander l'un des nombreux cadeaux disponibles sur la plateforme d'e-learning, les plus assidus voient leur réussite vite récompensée* » conclut François Lafon.



Maxime Jean, Attaché technico-commercial  
chez Mestre



François Lafon, référent  
technique de CGR Robinetterie